

# FORMATION

## Sage 100 Génération i7 Edition Pilotée



Groupe Noeva

sage

Centre de  
Compétence

**OBJECTIFS :** A l'issue de la formation, le stagiaire doit être capable de mettre en forme les résultats dans Sage 100 Comptabilité et Gestion Commerciale.

**PRE-REQUIS :** Utilisation de l'environnement Windows. Bonne maîtrise du logiciel Sage.

**PUBLIC :** Personnel des services comptables et adv.

**METHODE ET MOYENS PEDAGOGIQUES :** Animation basée sur un manuel de formation électronique, guide Interactif et cas pratiques reposant sur des situations de gestion d'entreprise.

**OUTILS PEDAGOGIQUES :** Ordinateur portable, PC, accès à internet

**MODE D'ÉVALUATION :** Cas pratiques et Validation à chaud.

**LIEU DU STAGE :** Formation en présentiel sur site du client

**HORAIRES :** 9H – 17H (7h/jour)

**DUREE :** 2 jours soit 14 heures

**REFERENT DU STAGE :** Karine OLLIVIER  
Consultante - Formatrice Gestion

## PROGRAMME

### JOUR 1 MATIN :

#### PRESENTATION DE SAGE 100 EDITION PILOTEE

- Les objectifs de la Sage 100 Edition Pilotée
- Démonstration et présentation

#### OUTILS D'ADMINISTRATION SERVEUR ET CLIENT

- Outil d'administration serveur Propriétaire / Rafraîchissement
- Outil d'administration serveur SQL Server
- Outil d'administration client (mono et multi-sociétés)

*Evaluation : travaux pratiques à chaud pour être en mesure d'utiliser les outils d'administration*

### JOUR 1 APRES-MIDI :

#### EXPLOITATION DU CATALOGUE D'ÉTATS GESTION COMMERCIALE

- Guide Interactif Gestion Commerciale
- Les vues métiers et spécificités de l'univers Gestion Commerciale
- Présentation du catalogue Gestion Commerciale

*Evaluation : Exercices applicatifs à chaud à partir des états catalogue de Gestion Commerciale pour s'assurer que le participant soit bien en mesure d'utiliser ces états*

[www.pro-gestion.fr](http://www.pro-gestion.fr)

PRO-G – Siège social : SOPHIA ANTIPOLIS - 399 route des Crêtes, 06906 SOPHIA ANTIPOLIS Cedex  
SAS au capital de 76 224,41 Euros – RCS Grasse B 389 292 178

N° DE DECLARATION D'ACTIVITE 93.06.05623.06

## **JOUR 2 MATIN :**

### **EXPLOITATION DU CATALOGUE D'ETATS COMPTABILITE**

- Guide Interactif Comptabilité
- Les vues métiers et spécificités de l'univers Comptabilité
- Présentation du catalogue Comptabilité

*Evaluation : Exercices applicatifs à chaud à partir des états catalogue de Comptabilité pour s'assurer que le participant soit bien en mesure d'utiliser ces états*

## **JOUR 2 APRES-MIDI :**

### **CREATION ET MISE EN FORME DE NOUVEAUX ETATS GESTION COMMERCIALE**

- Interrogation des données, conditions
- Modèles d'états et Mise en Page

*Evaluation / Validation des acquis : validation à chaud que le participant soit en mesure de concevoir un état*

### **ANALYSE ET MODIFICATION D'UN ETAT EXISTANT**

- Analyser le paramétrage existant
- Modification d'un état du catalogue Gestion Commerciale existant

*Bilan apprenant/consultant : échanges et validation des connaissances de l'utilisateur*